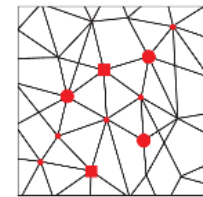


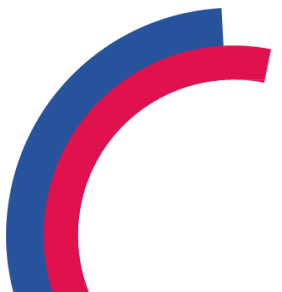
ПОБЕДИТЬ В КОНКУРСЕ
«РАЗВИТИЕ – НТИ»:
ЭТАПЫ ПОДГОТОВКИ,
ПРЕЗЕНТАЦИЯ
ПРОЕКТА, РАЗВИТИЕ
ПРОЕКТА



Технет

Национальная
технологическая
инициатива

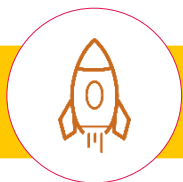
Д.А. Жолобов
Руководитель бизнес-
направления APS/MES



ADEPTIK

Наша специализация

Разработка и внедрение бизнес-приложений, использующих методы искусственного интеллекта для эффективного управления ресурсами предприятия в реальном времени



2006

Основана как группа разработчиков мобильных бизнес-приложений



2011

Вендор ведущего решения для автоматизации торговых представителей и мерчандайзеров в сфере FMCG дистрибьюции в 17 странах



2016

Разработка технологии управления в реальном времени

Выпуск решения для управления выездными сотрудниками



2017

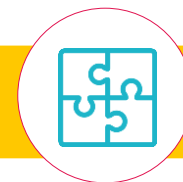
Внедрения в крупных компаниях



2018

Продукты для логистики, телекомов, нефтяной отрасли

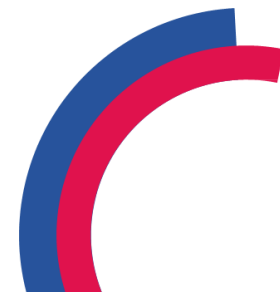
Новое решение для производства



2019

Новые проекты на основе платформы интеллектуального планирования

Выход на зарубежный рынок



О ПРОЕКТЕ

Название проекта

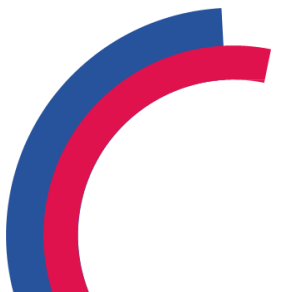
Платформа для построения интеллектуальных систем оперативного управления производством (MES)

Продукт проекта

Прототип модульной цифровой платформы MES для построения интеллектуальных систем оперативного управления производством и интеграции производственных информационных систем

Характеристики

- Сниженная стоимость и сроки разработки
- Высокая производительность и низкие требования
- Поддержка среды промышленного IoT
- Интеграция с ведущими решениями PDM, ERP, MDC



ФОНД СОДЕЙСТВИЯ ИННОВАЦИЯМ



<http://fasie.ru/>

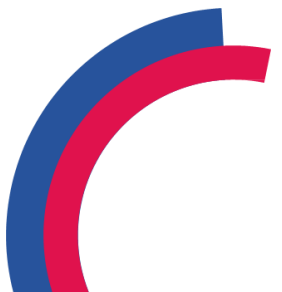
Программы Фонда для стартапов

- Старт (Старт-1, Старт-2, Старт-3)
 - Для стартапов ранней стадии
- Развитие
 - Для компаний, выполняющих НИОКР
- Коммерциализация
 - Для выхода на производство



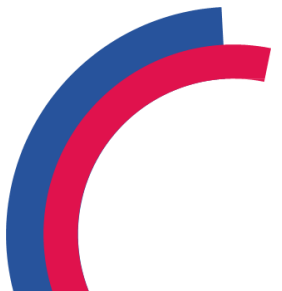
ЗАЯВКА НА КОНКУРС

- Бизнес-план
- Техническое задание
- Календарный план
- Информация о компании
- Сведения о софинансировании
- Презентация проекта



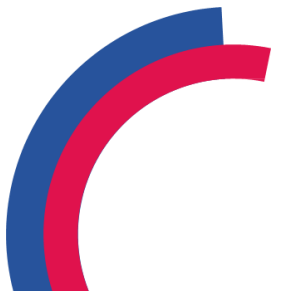
БИЗНЕС-ПЛАН - НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

- Какой продукт ожидается на выходе проекта?
- Почему требуется проводить НИОКР? Актуальность НИОКР?
- Новые задачи? Новые способы и технологии решения старых задач?
- Как будут решаться задачи?
- Ожидаемые результаты в сравнении с текущей ситуацией
- Имеющийся технический задел и опыт
- Интеллектуальная собственность по тематике проекта
- Соответствие дорожной карте (НТИ, ЦТ)



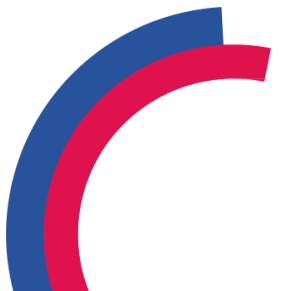
БИЗНЕС-ПЛАН – ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

- Какой рынок проекта?
- Кто конкуренты и в чем отличия проекта?
- Что, кому и как будете продавать?
 - Продукт, лицензии, технология, доступ, ...
- Способы доступа к рынку? Партнеры?
- Планируемое ценообразование
- План продаж
- Финансовый план на срок проекта + 3 года вперед



БИЗНЕС-ПЛАН – КОМАНДА И ОБЕСПЕЧЕНИЕ

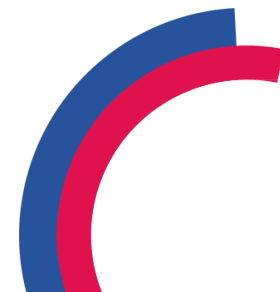
- Состав команды с краткими резюме
 - Возможно указание вакантных позиций
- За счет проекта финансируется только технический персонал!
 - Но коммерческие компетенции надо показать
- Обеспеченность техническими средствами
- Опыт команды
- Почему эта команда способна сделать такой проект?



ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ И КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН

- Техническое задание
 - Результаты проекта (измеримые, с возможностью оценить!)
 - Технические характеристики результатов проекта
- Календарный план
 - Этапы реализации проекта и финансирование
 - Можно показать и в будущее!
 - Только НИОКР!
 - Никакого маркетинга, исследований рынка, продаж, ...
 - Материалы, комплектующие, соисполнители – в ограниченном размере
 - Формулировки работ: исследование, проектирование, разработка, тестирование, испытания, ...

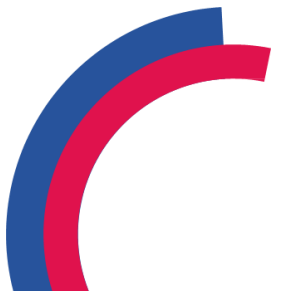
Отчетность в первую очередь по КП и ТЗ!



РЕКОМЕНДАЦИИ

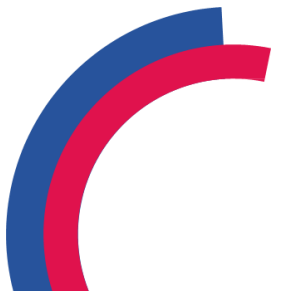
- Готовьтесь заранее!
- Взаимодействие с сообществом
 - Ассоциации, конференции, акселераторы, питч-сессии ...
- Отраслевая поддержка
 - Предприятия, партнеры, институты развития
- Обоснованность финансовых потребностей
- Согласованность документов заявки
- На презентации проекта выделить самое важное:

Кто вы, что нового вы делаете, кто это будет покупать?



ОТЧЕТНОСТЬ

- По каждому этапу проекта:
 - Научно-технический отчет
 - Финансовый отчет
- Содержание отчетов в соответствии с КП
- Больше результатов: схемы, чертежи, скриншоты, фотографии, протоколы, ...
- Финальный НТ отчет:
 - Объединяет все промежуточные отчеты
 - Испытания на соответствие требованиям ТЗ





**СПАСИБО ЗА
ВНИМАНИЕ!**

Денис Жолобов
Руководитель бизнес-направления APS/MES
dzholobov@adeptik.com
+7 908 611-77-27

snrd.ru

