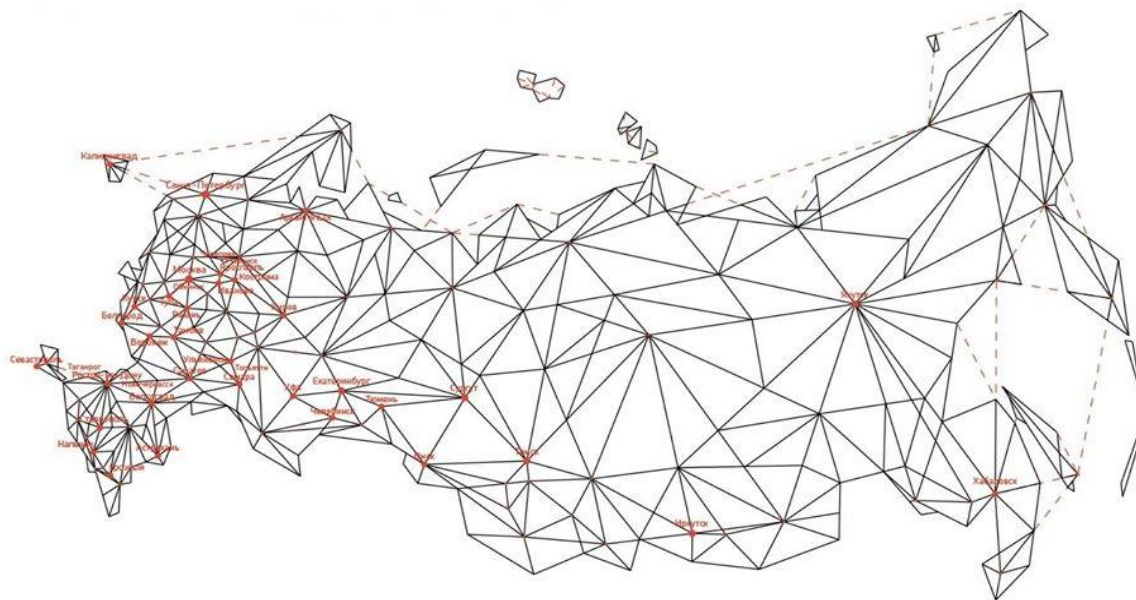


Федеральный акселератор проектов ранних стадий TechNet Project



TECHNET



Провели акселерационные программы HealthNet, FoodNet, NeurosNet, TechNet, 2 программы по проектам потребительского рынка и 1 по соцпредпринимательству

TECHNET



Внутривузовский акселератор ИТ-проектов, включая женское ИТ-предпринимательство

TECHNET





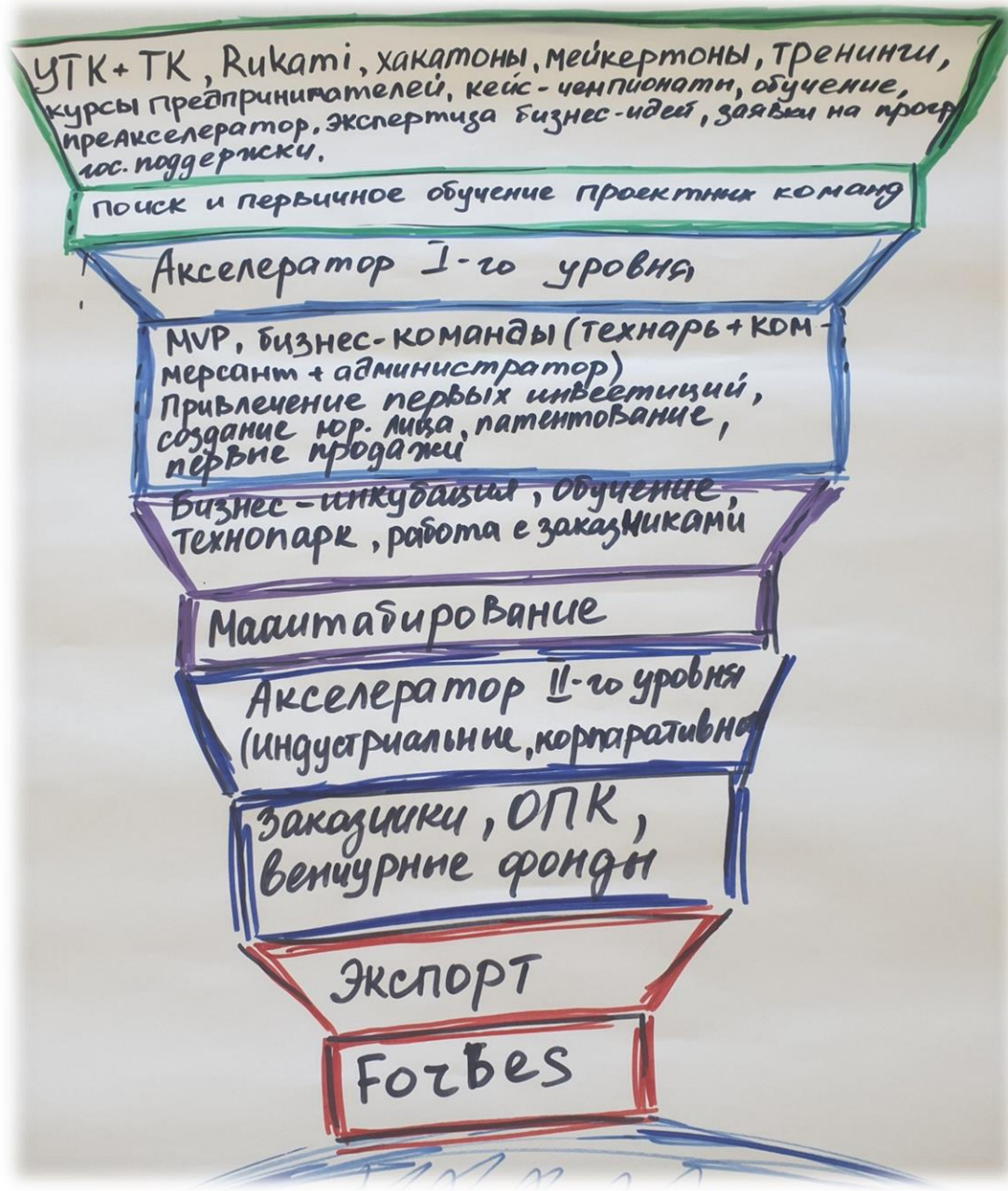
Проводим скаутинг проектов и технологий для корпоративного акселератора ПАО «ОДК-Сатурн»

TECHNET





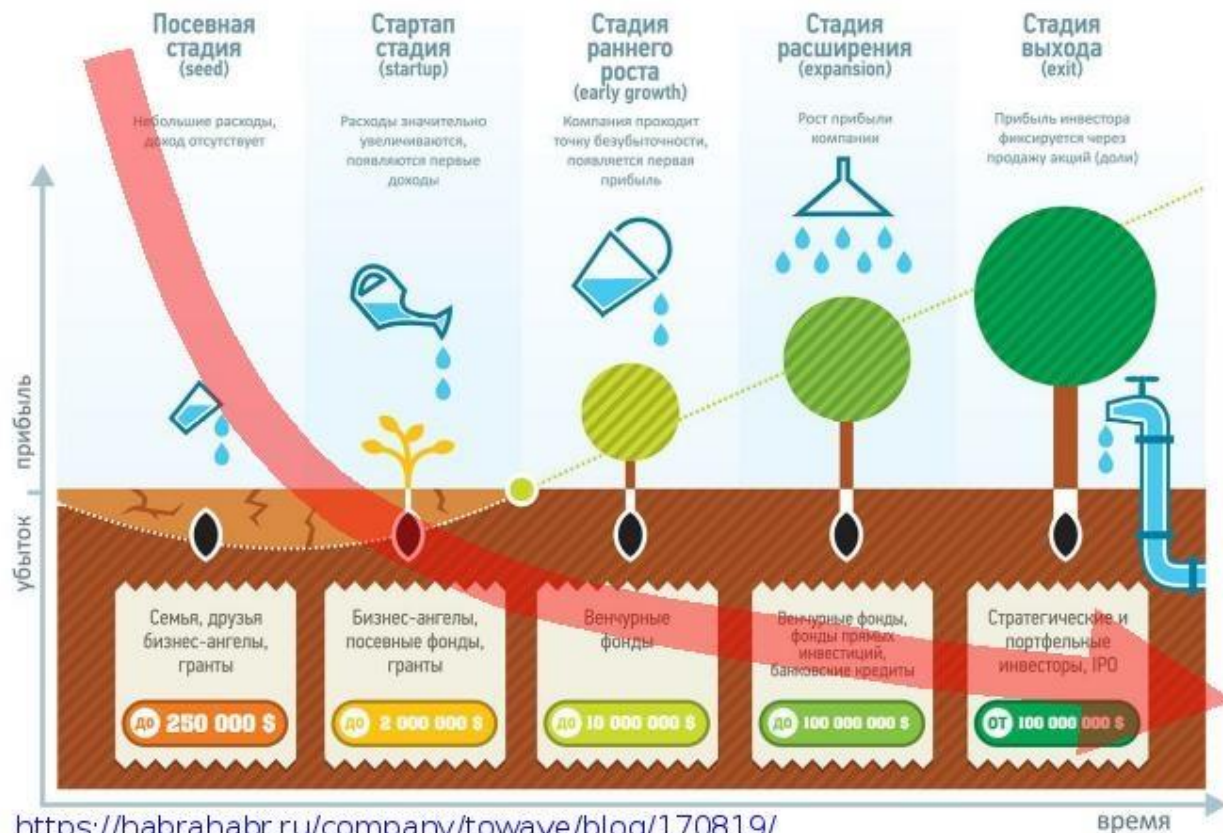
TECHNET





ТЕСННЕТ

Риски и потенциальная удельная доходность ...



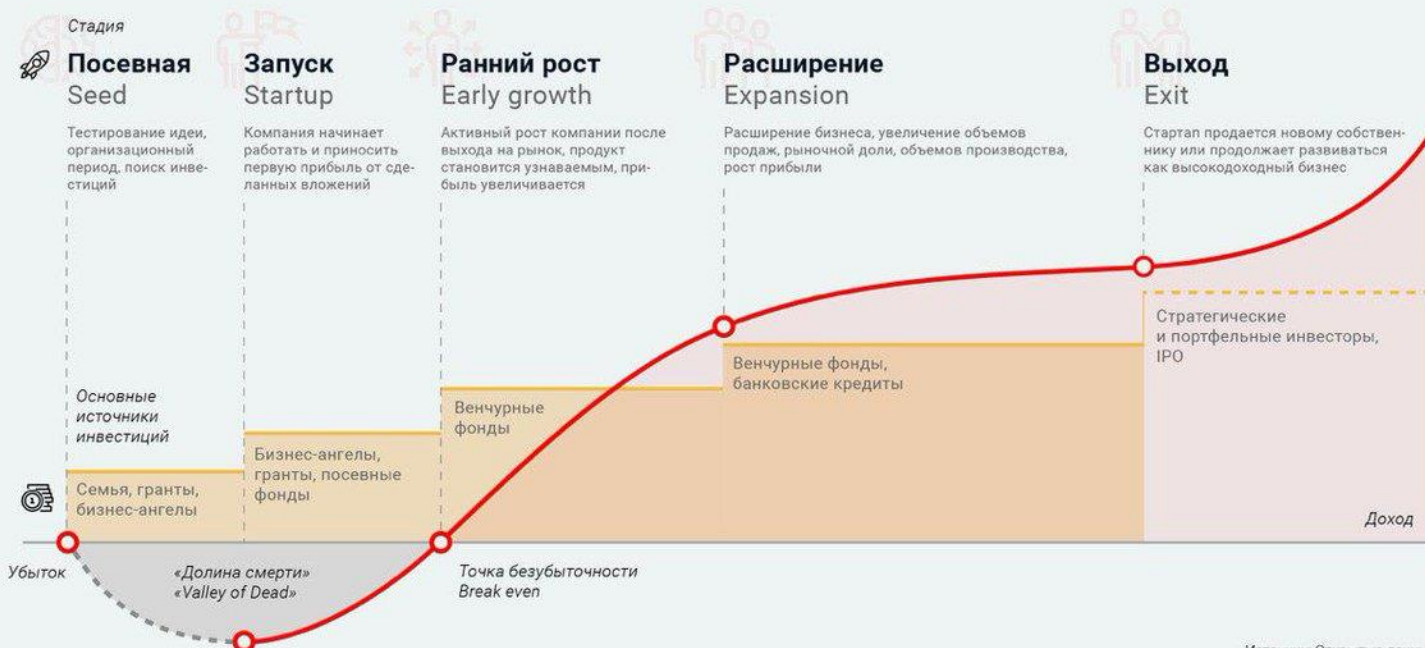


ТЕСНЕТ

СТАДИИ РАЗВИТИЯ СТАРТАПА

Развитие стартапа принято делить на несколько основных стадий. Подобное деление является приблизительным и зависит от цели и направленности проекта, от сферы его деятельности и других критериев, которые будут влиять и на скорость развития, и на количество и уровень инвестиций в проект, и на результат деятельности начинающей компании

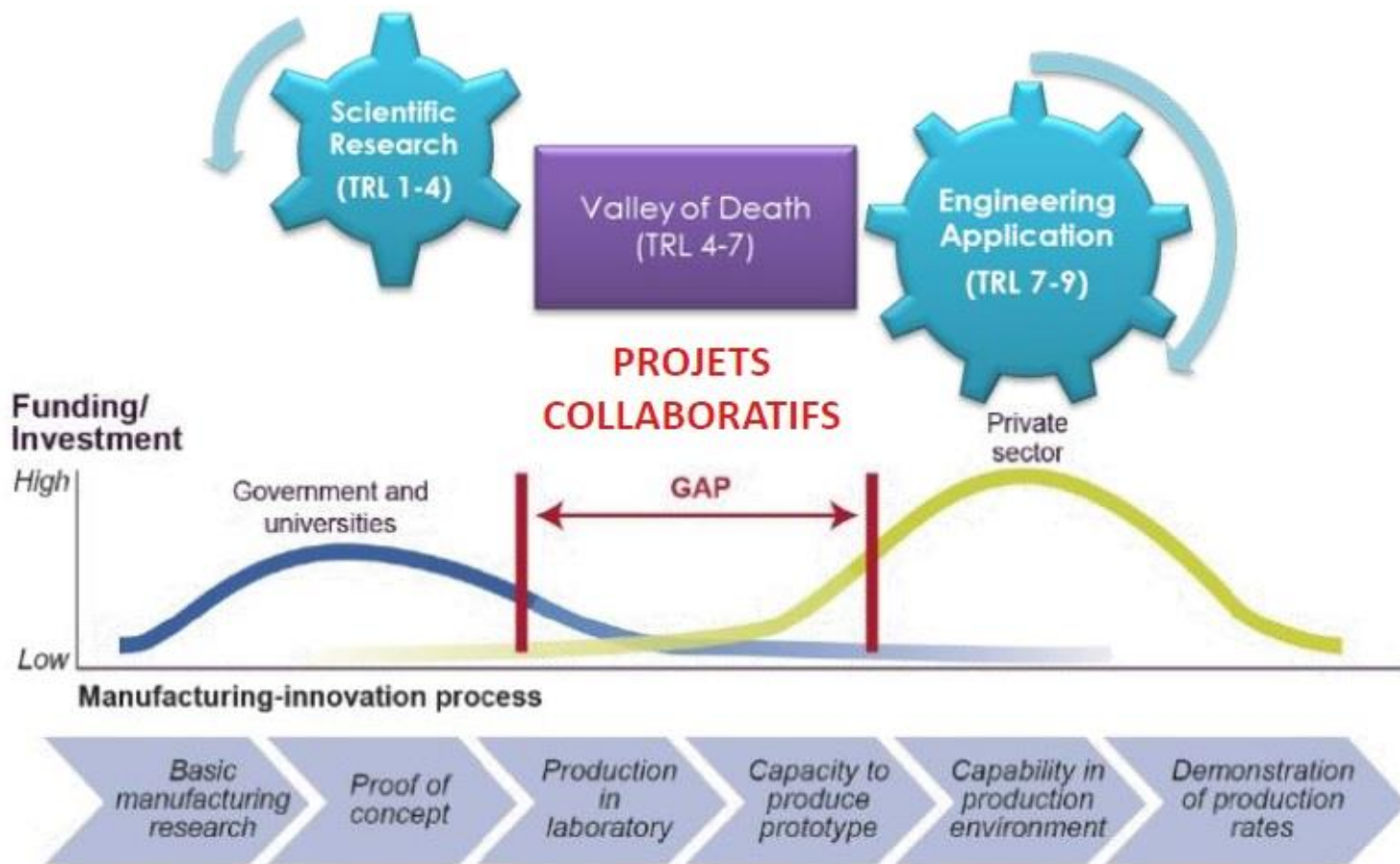
— Выручка
— Инвестиции



Источник: Открытые данные
Изображения: shutterstock.com



TECHNET





«Успешные предприниматели – люди среднего возраста, а не молодые», – так пишут в статье «Age and High-Growth Entrepreneurship»

Исследователи рассчитали, что средний возраст 1700 основателей самых быстрорастущих стартапов в США составил 45 лет.

◆ Авторы обнаружили, что шансы создания успешного стартапа резко увеличиваются с возрастом: «У 50-летнего основателя в 1,8 раза больше шансов достичь быстрого роста компании, чем у 30-летнего».

Зрелые предприниматели vs. Молодые предприниматели

Результаты исследования подтверждают и выводы отчета «2018 State of Entrepreneurship», подготовленного Фондом Кауфмана. В исследовании приняли участие 2165 компаний.

▲ Основной вывод: *зрелым предпринимателям легче запустить бизнес, чем молодым.*

◆ Например, в то время как 32 % владельцев стартапов в возрасте до 45 лет отмечают, что процесс получения необходимых лицензий для них был сложным, только 23 % зрелых предпринимателей с этим согласны.

◆ До 21 % предпринимателей младше 45 лет отмечают, что получение кредитов было трудоемким, и только 14 % предпринимателей в возрасте старше 45 лет с ними согласны.

Вероятные причины успеха

Авторы статьи «Age and High-Growth Entrepreneurship» выделяют несколько вероятных причин, почему зрелые предприниматели успешнее молодых, среди которых:

- ◆ большой управленческий опыт;
- ◆ опыт управления финансами и наличие необходимых средств для запуска бизнеса;
- ◆ развитая сеть социальных контактов.

Авторы статьи рассказали Harvard Business Review, что основатели стартапов, имеющие хотя бы трехлетний опыт работы в профильной сфере компании с 85 % вероятностью могут создать успешный стартап, по сравнению с предпринимателями, не имеющими релевантного опыта.

ТЕХНИЧЕСКИЕ

Возраст стартапера.

Research: The Average Age of a Successful Startup Founder Is 45

by Pierre Azoulay, Benjamin Jones, J. Daniel Kim, and Javier Miranda

JULY 11, 2018

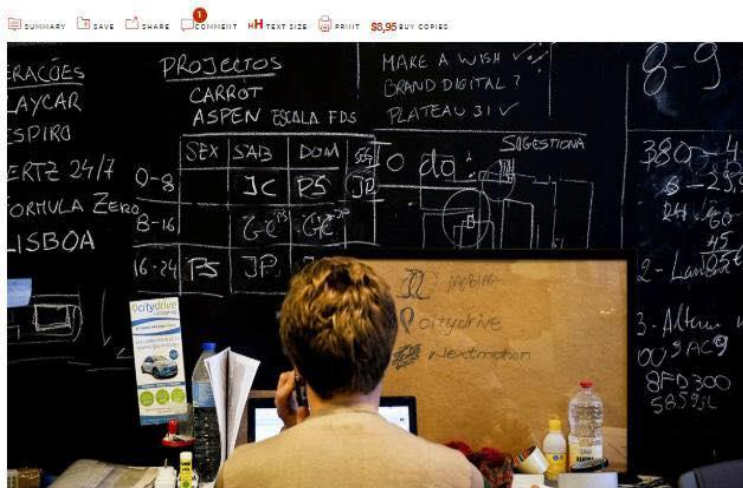


PHOTO: DAVID HOBBS/BLOOMBERG/GETTY IMAGES

It's widely believed that the most successful entrepreneurs are young. Bill Gates, Steve Jobs, and Mark Zuckerberg were in their early twenties when they launched what would become world-changing companies. Do these famous cases reflect a generalizable pattern? VC and media accounts seem to suggest so. When we analyzed founders who have won TechCrunch awards over the last decade, the average age at the time of founding was just 31. For the people selected by Inc. magazine as the founders of the fastest-growing startups in 2015, the average age at founding was only 29. Consistent with these findings, Paul Graham, a cofounder of Y Combinator, once quipped that "the cutoff in investors' heads is 32... After 32, they start to be a little skeptical." But is this view correct?

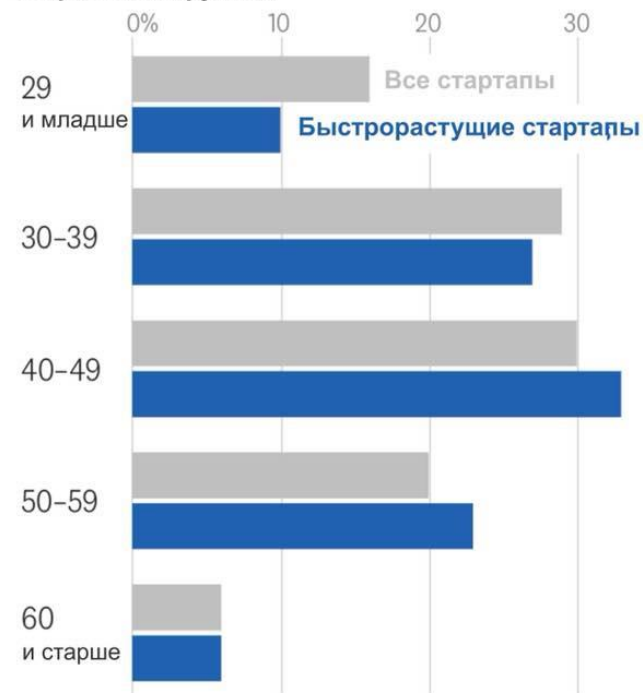
Debunking the Myth of the Young Entrepreneur

Our team analyzed the age of all business founders in the U.S. in recent years by leveraging confidential administrative data sets from the U.S. Census Bureau. We found that the average age of entrepreneurs at the time they founded their companies is 42. But the vast majority of these new businesses are likely small businesses with no intentions to grow large (for example, dry cleaners and restaurants). To focus on businesses that are closer in spirit to the prototypical high-tech startup,

Возраст основателей стартапов

Средний возраст основателя быстрорастущего стартапа - 45 лет

Распределение основателей стартапов по возрастным группам



Только 1 % стартапов рассматриваются авторами как «быстрорастущие»

Источник: Центр НТИ СПбГУ по материалам HBR; Pierre Azoulay & Benjamin Jones & J. Daniel Kim & Javier Miranda, 2018. "Age and High-Growth Entrepreneurship," NBER Working Papers 24489, National Bureau of Economic Research, Inc.



ТЕХНИКА



Федеральный акселератор TechNet Project



TechNet Project КОНКУРС ИННОВАЦИОННЫХ ИДЕЙ И АКСЕЛЕРАТОР ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ СТАРТАПОВ

ОТ ВАС НЕОБХОДИМО

- Команда от 2-х человек
- Прототип уровня TRL4
- Понимание основ коммерциализации проекта

- Отбор в корпоративный акселератор ПАО «ОДК Сатурн»
- Привлечение инвестиций в проект от **2 млн Р**
- **Бесплатная** акселерационная программа
- Поддержка экспертного сообщества и промышленных партнеров
- Пилотное внедрение на предприятиях ПАО «ОДК Сатурн» и партнёров Ассоциации Технет

ПОДАЧА ЗАЯВОК

до 07.09.2020

ЭКСПЕРТНАЯ СЕССИЯ

10.09.2020

СРОКИ ПРОГРАММЫ

14.09 - 27.11.2020

СДЕЛАЙ ШАГ К ГЛОБАЛЬНОМУ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ ЛИДЕРСТВУ!

ТЕХНЕТ



Основные цели акселератора TechNet Project:

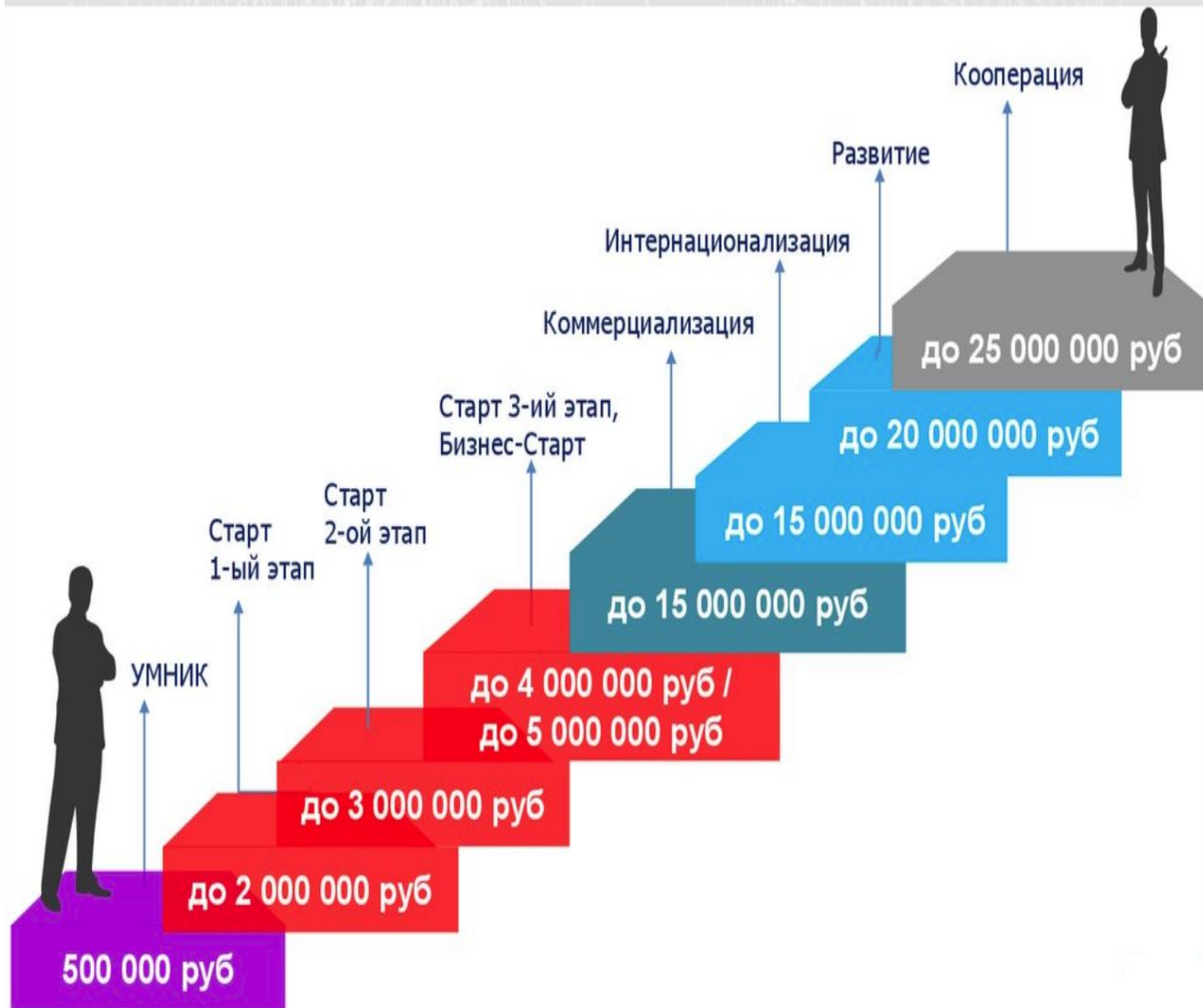
- формирование проектных команд и обучение их ведению бизнеса, проверка гипотез проекта, создание MVP;
- разработка ДК TRL и БП проекта;
- привлечение средств ФСИ и Сколково в НИОКР и коммерциализацию разработок;
- привлечение венчурных инвестиций в развитие проектов (вкл. фонды РВК);
- пилот с индустриальным партнёром.

TECHNET



TECHNET

Основные программы Фонда



Акселератор в цифрах:

51 участник очного отбора

30 участников акселерационной программы

25 финалистов

11 регионов представлены

3 проекта стали резидентами Сколково

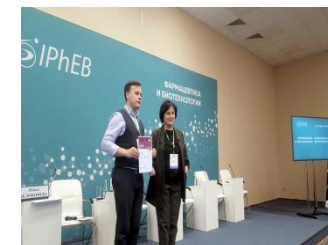
24 проектов получили гранты СТАРТ ФСИ

Партнёры:



Примеры проектов:

- Разработка композиционного полиамидного филамента для получения высокопрочных материалов методом FDM-печати
- **Нейросканер** – система автоматизированной расшифровки дефектограмм
- **БиоФарм полимер** – разработка экспериментальной технологии получения функциональных биodeградируемых материалов с заданными свойствами





7 проектов реализуют «пилоты» с индустриальными партнёрами

TECHNET





Программа TechNetProject 2019

Сроки проведения: 17 сентября – 27 ноября 2019 года

13 сентября – экспертная сессия: презентация проектов виз Санкт-Петербурга для очного отбора в акселератор

17 сентября – установочная сессия: общение с менторами, тьюторами и трекерами по целям и задачам проекта.

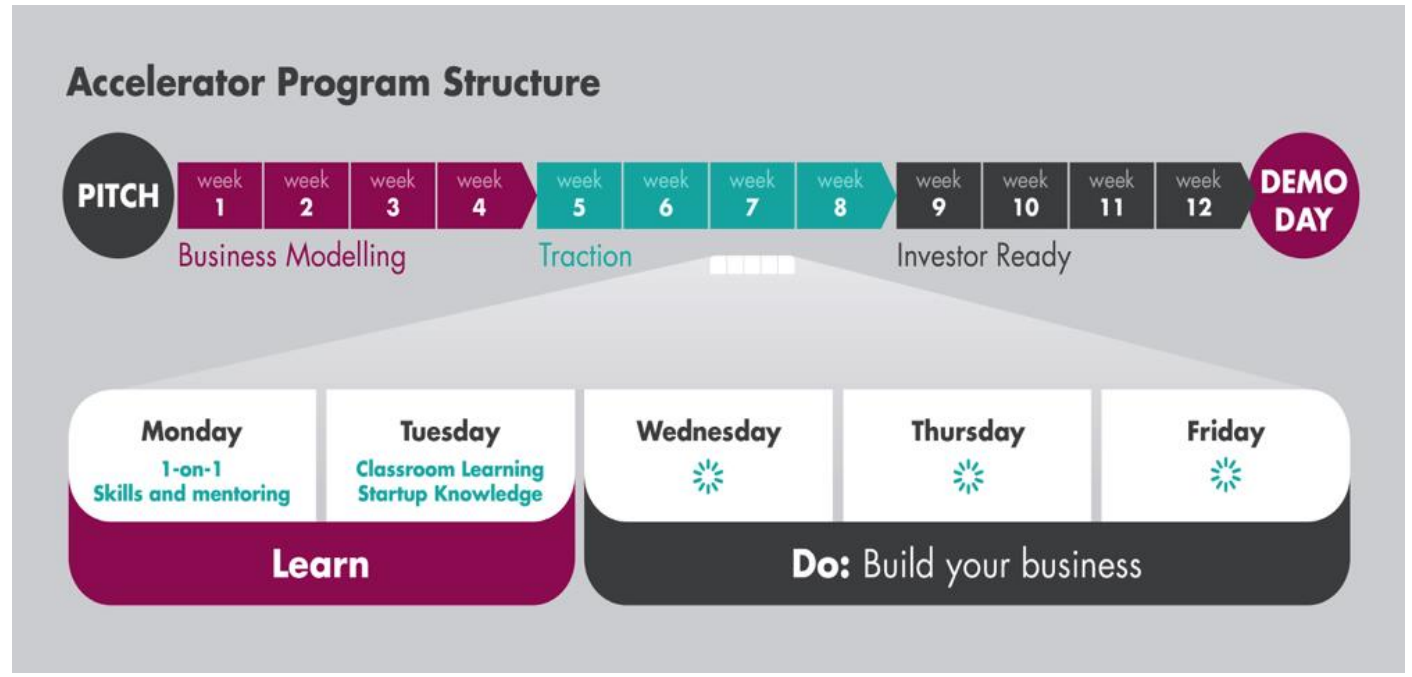
ТЕХНИЧЕСКИЕ

№ модуля Наименование	Модуль 1	Модуль 2		Модуль 3	Модуль 4	Модуль 5	DemoDay
	Установочный	Бизнес-модель	Клиенты	Технология	Финансы	Заключительный	
Краткое содержание модуля	<ul style="list-style-type: none"> установка на акселерационную программу «Фабрики будущего» и передовые производственные технологии команда стартапа цели и план развития проекта юридические аспекты работы стартапа дорожная карта проекта 	<ul style="list-style-type: none"> основы построения бизнес-моделей проблемы потребителя ценностное предложение целевая аудитория и оценка рынка ключевые метрики стартапа структура затрат и потоки доходов минимально жизнеспособный продукт (MVP) 	<ul style="list-style-type: none"> исследования рынка и клиентских предпочтений организация эффективного взаимодействия с клиентами организация продаж и продвижения продукта составление маркетингового плана 	<ul style="list-style-type: none"> стадии готовности технологии (TRL) основы управления технологиями и НИОКР нормы и правила регулирования технологий в России и мире определение потребности в ресурсах, оборотных и основных средствах для производства товара или оказания услуг расчет производственной мощности 	<ul style="list-style-type: none"> прогноз доходов и расходов план движения денежных средств БДДР и БДДС источники стартового капитала финансово-экономическая характеристика проекта расчет экономической эффективности проекта 	<ul style="list-style-type: none"> меры государственной поддержки стартапов программы «Фонда содействия инновациям» утверждение ДК проекта подготовка презентации проекта тренинг презентаций 	Представление проектов инвесторам и промышленным партнерам Ассоциации Технет
Результат прохождения модуля	Поставленные цели стартапа и разработанный план развития проекта	Сформированная бизнес-модель проекта, проведенный customer development, проверенные на целевой аудитории гипотезы ценности и востребованности продукта, понимание схожимости юнит-экономики в каналах продаж		План развития продукта/технологии от TRL4 до TRL9	Подробный финансовый план проекта	Подготовленные заявки в «Фонд содействия инновациям» и презентация для инвесторов	
Менторы и тьюторы	Салкуцан Сергей, Макаров Дмитрий, Гаврюшенко Александр, трекаеры	Гаврюшенко Александр, трекаеры	Салкуцан Сергей, трекаеры	Карандашев Александр, трекаеры	Евсеева Оксана, трекаеры	Грошев Илья, Гаврюшенко Александр, трекаеры	Эксперты, инвесторы
Сроки проведения модулей	17 сентября – 27 сентября	30 сентября - 13 октября	14 - 23 октября	24 октября – 03 ноября	04 - 17 ноября	18 - 27 ноября	29 ноября

*- точное расписание по каждому модулю будет установлено позднее, но не менее 4 очных часов в неделю для работы с каждым проектом.



TECHNET





TECHNET

КШД НР



TECHNILET

**Команда +
компетенции.**

Продукт.

Действия = Деньги.

Наставника и Ресурсы.



Команда стартапа

TECHNET





**База научно-технических разработок,
экспертов, технологических
предпринимателей, инвесторов и
индустриальных партнёров Ассоциации
Технет.**



ТЕСНЕТ

Лидеры промышленности



Лидеры науки и образования



Зарубежный партнер



BIOSCAD
Pharmaceutical Company

CML
CompMechLab

Центр комплексного инженерного консультирования

CML
expert in additive business

Центр Технологического Консалтинга

Айтеко
технологическое оборудование

WGT

optimenga777

Центр Стратегического Развития

ТЕХНОПАРК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

Национальные чемпионы и лидеры инноваций

При поддержке



ПРАВИТЕЛЬСТВО
НЕВСКОГО РАЙОНА



AutoNet

AeroNet

MariNet

TechNet

АГЕНТСТВО
ПО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМУ
РАЗВИТИЮ

АССОЦИАЦИЯ
КЛАСТЕРОВ
И ТЕХНОПАРКОВ

SIEMENS

Altair

РУССКИЕ
ИНВЕСТИЦИИ

НАУКА И ИННОВАЦИИ
управляющая компания
ПАО «НАУКА И ТЕХНОЛОГИИ»

ЦЕНТР УПРАВЛЕНИЯ
ПРОЕКТАМИ
В ПРОМЫШЛЕННОСТИ

technospark

ЭЗАН

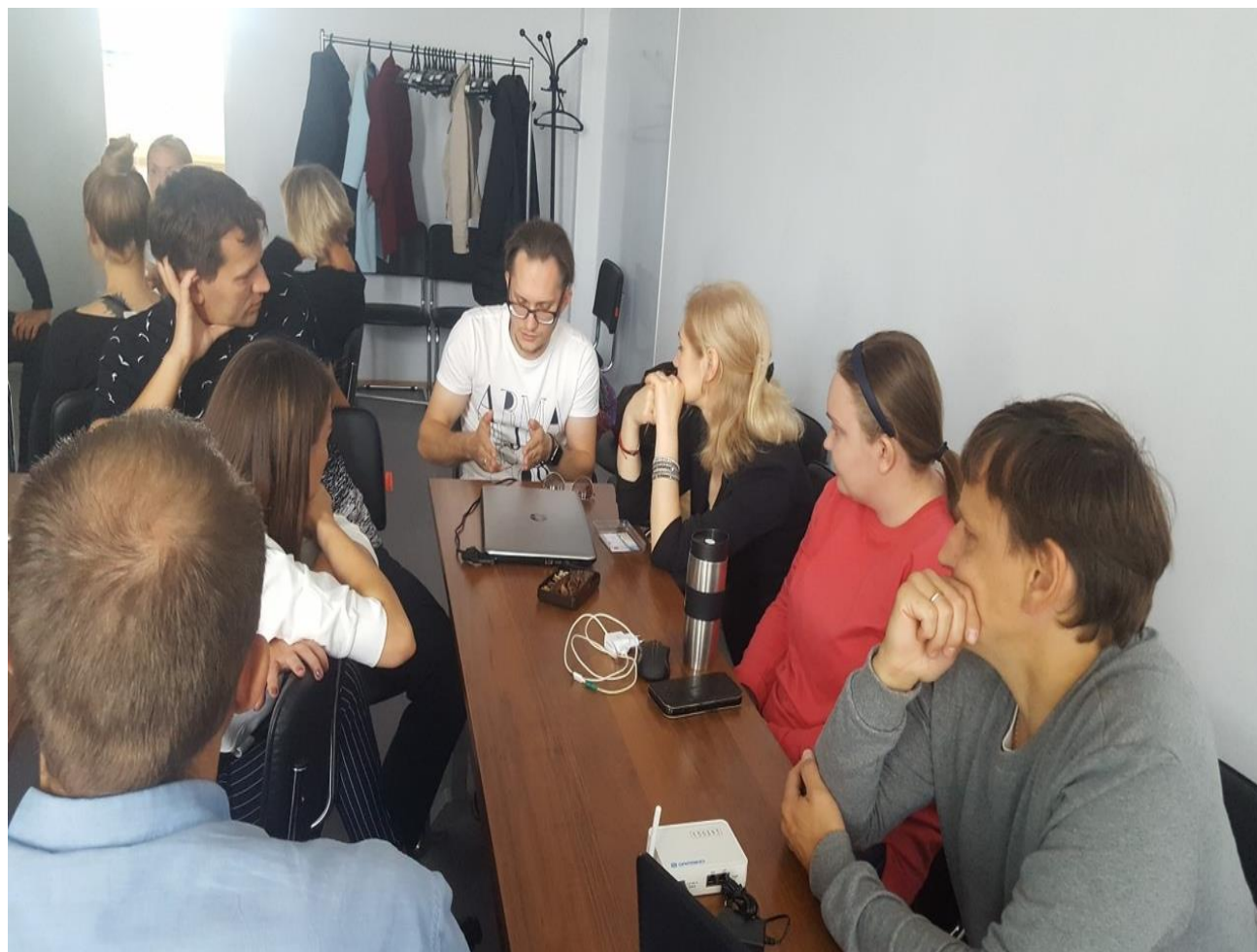
ЛАЗЕРНЫЕ
СИСТЕМЫ

ИТМЭИ
ИМ. Г.И. ДВОРЖАЧЕКОГО

СКОЛОВО



Встреча с экспертами 1 раз в 2 недели (техпредприниматели, представители индустрии)



TECHNET

Трекшен, трекшен, трекшен

TECHNET





ТЕХНИК

Technology Readiness Level (TRL) by NASA

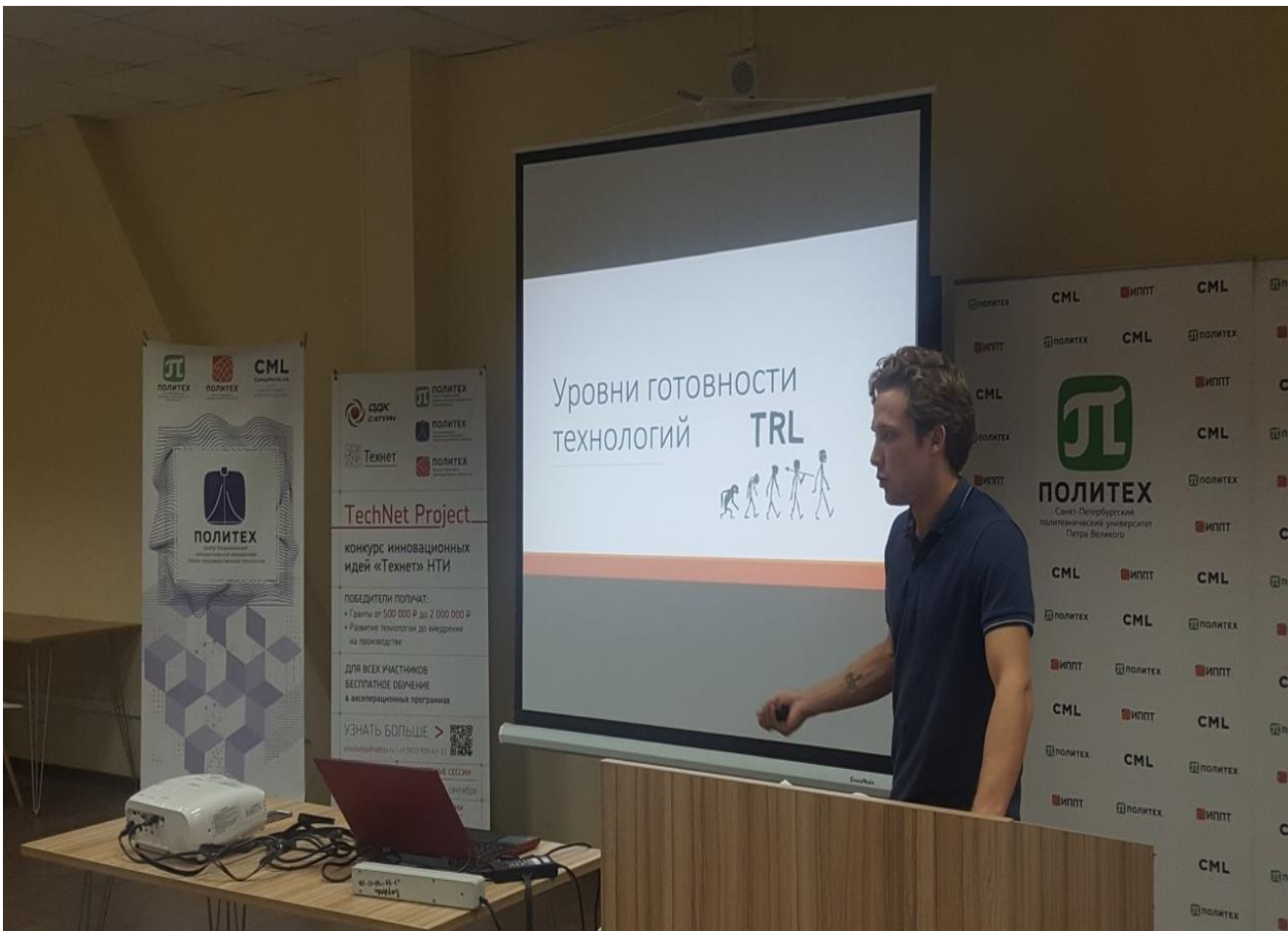
Уровень готовности технологии

TRL - 9	1) Постановка на производство 2) Запуск в серию 3) Коммерциализация	SEED (Посевной)
TRL - 8	Финальный прототип (pre-production) готовый к опытной/малой серии	
TRL - 7	Пилотные/полевые испытания и тесты прототипов	PRE - SEED (Предпосевной)
TRL - 6	Первый прототип <<похожий на ожидания>>	
TRL - 5	Этап конструирования узлов и модулей	
TRL - 4	Лабораторный прототип (<<на коленке>>) (proof of concept)	Фаза научных исследований и изысканий
TRL - 3	Разработка базовой технологии в лаборатории, гараже	
TRL - 2	Техническая проработка, формирование концепта	
TRL - 1	Идея	



Модуль развития технологии

TECHNET





Модуль развития технологии

TECHNET





Модуль развития технологии

TECHNET



evapolar

EFFECTIVE COOLING

COMPACT DESIGN

SUPPORT EVAPOLAR 2
INDIEGOGO CAMPAIGN



TECHNET

Маркетинг и продажи.





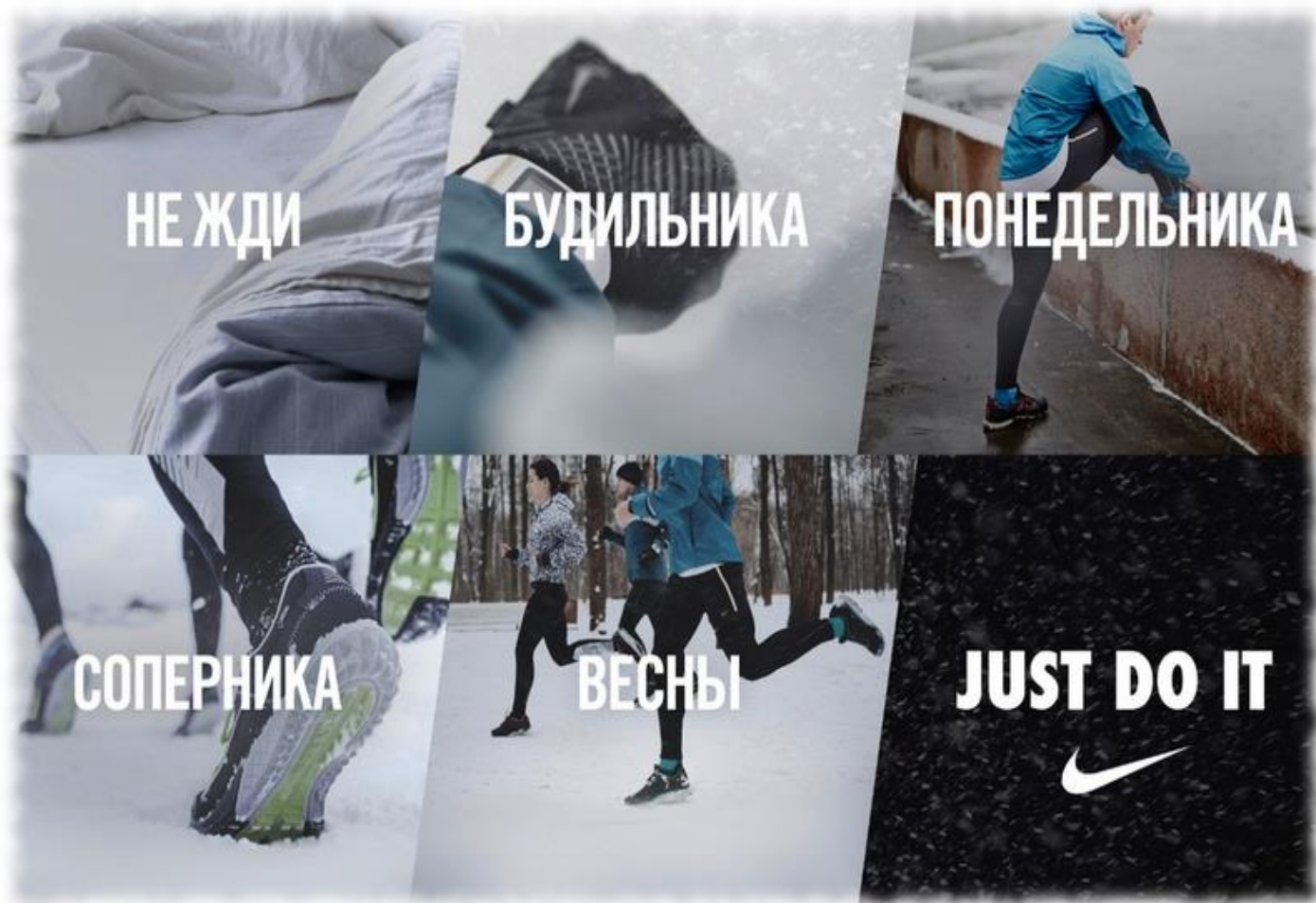
DemoDay



TECHNET



TECHNET



Александр Гаврюшенко

+7 (921) 939-43-33

directorbip@spbstu.ru